

# A nossa visão é ser mais do que um simp fornecedor de materiais de construção



Quais foram os principais desafios enfrentados desde que a SECIL decidiu ter um negócio dedicado em Cabo Verde? Desde que a SECIL decidiu estabelecer-se em Cabo Verde, enfrentámos desafios significativos, especialmente relacionados com a geografia e infraestrutura do país. Sendo Cabo Verde um arquipélago, a logística e a distribuição de produtos tornam-se mais complexas. Este contexto exige um planeamento meticuloso e um sistema de distribuição eficiente para assegurar

que os produtos chequem ao cliente final sem comprometer prazos e qualidade. Outro grande desafio tem sido a construção de uma marca forte e confiável no mercado local. Para consolidar a nossa presença, temos vindo a investir em relacionamentos de confiança e em demonstrar a qualidade e consistência dos nossos produtos, entendendo que criar uma relação de parceria e fiabilidade com os consumidores cabo-verdianos é fundamental para o nosso sucesso a longo prazo.

Poderia explicar um pouco sobre o rebranding da empresa em Cabo Verde? Quais foram os principais objetivos e como isso afetou a perceção dos clientes e a posição no mercado?

O rebranding da SECIL em Cabo Verde foi uma etapa estratégica essencial para fortalecer a nossa identidade no mercado cabo-verdiano. Com esta mudança, procurámos alinhar a nossa marca com os valores e expectativas locais, demonstrando o nosso compromisso com a qualida-

de e sustentabilidade e reforçando a nossa posição como um parceiro de confiança. Esta reformulação de imagem teve um impacto positivo na perceção dos clientes, consolidando a identificação da SECIL Cabo Verde como uma empresa comprometida com o desenvolvimento do país e em sintonia com as necessidades locais. Esta maior valorização da marca trouxe não só reconhecimento, mas também uma relação mais próxima e autêntica com os nossos clientes, que veem na SECIL

uma marca acessível e realmente conectada à realidade cabo-verdiana.

### Quais são os produtos específicos oferecidos pela empresa em Cabo Verde? A SECIL planeia introduzir novos produtos no mercado cabo-verdiano?

A SECIL Cabo Verde oferece uma vasta gama de produtos direcionados para o setor da construção, tais como cimentos, argamassas, agregados e pré-fabricados. O nosso cimento é formulado com foco na durabilidade e resistência, ideal

Nº 1225 • 21 de Maio de 2025 INSTITUCIONAL





## oles



para construções de infraestrutura e edifícios comerciais e residenciais. Oferecemos argamassas específicas para alvenaria e revestimento, garantindo aderência e acabamento, e disponibilizamos ainda agregados e pré-fabricados que facilitam o processo construtivo, promovendo qualidade e eficiência nos projetos. Em termos de inovação, estamos continuamente a estudar novas soluções para o mercado cabo-verdiano, alinhadas com as tendências globais de sustentabilidade e eficiência. O nosso foco é lançar produtos que combinem desempenho e respeito pelo meio ambiente, oferecendo ao setor da construção soluções que vão ao encontro das especificidades de Cabo Verde e contribuam para uma construção mais sustentável e segura.

### Como a SECIL Cabo Verde se diferencia no mercado?

A SECIL Cabo Verde distingue--se pela oferta de produtos que são desenvolvidos considerando as condições específicas de clima e solo do país. Isto traduz-se em construções mais duráveis e seguras, um benefício que os nossos clientes valorizam ao escolher



João Ribeiro Dircetor-geral da SECIL Cabo Verde

os nossos materiais. Além da qualidade, o nosso compromisso com a sustentabilidade é um diferencial importante. Procuramos implementar práticas que minimizem o impacto ambiental da nossa operação, utilizando os recursos de forma responsável. Também investimos na capacitação da mão de obra local, promovendo o desenvolvimento dos profissionais cabo-verdianos e contribuindo para o fortalecimento do setor de construção. Esta proximidade com a comunidade e o compromisso com o crescimento do país posicionam-nos como um parceiro confiável e comprometido com o futuro de Cabo Verde.

Como a empresa lida com os desafios logísticos e de distribuição em um arquipélago como Cabo Verde? Existem

#### estratégias específicas adotadas para garantir a disponibilidade dos produtos em todas as ilhas?

Para responder aos desafios logísticos de um país insular como Cabo Verde, a SECIL estabeleceu parcerias com operadores logísticos locais, permitindo-nos coordenar o transporte entre ilhas de forma mais eficaz e garantir maior previsibilidade nos prazos de entrega. Investimos também em pontos de armazenagem regionais, facilitando a distribuição para que os produtos estejam mais próximos dos clientes e disponíveis onde e quando necessários. O nosso planeamento logístico é rigoroso, e trabalhamos de forma antecipada para evitar ruturas de stock. Desta forma, conseguimos atender as necessidades dos nossos clientes com maior eficiência, apesar das barreiras naturais impostas pela geografia do país.

Quais são os planos de crescimento da empresa em Cabo Verde para os próximos anos? Existem projetos em andamento ou futuras expansões para novos segmentos do mercado de materiais de construção?

A SECIL Cabo Verde tem pla-

nos ambiciosos de crescimento para os próximos anos, orientados pela inovação e sustentabilidade. No curto prazo, estamos a investir em tecnologia para otimizar os nossos processos produtivos e reduzir o impacto ambiental, com foco na produção de agregados e pré-fabricados. Estamos também a explorar a introdução de novos produtos que tragam mais valor e eficiência ao setor da construção. A longo prazo, pretendemos expandir a nossa presença em Cabo Verde, ampliando a nossa rede de distribuição para assegurar que todas as ilhas tenham acesso fácil aos nossos produtos. A nossa visão é ser mais do que um simples fornecedor de materiais de construção; queremos ser parceiros ativos no desenvolvimento de Cabo Verde. contribuindo para projetos de infraestrutura e apoiando a capacitação de profissionais do setor. Estes planos sublinham o nosso compromisso com um crescimento sustentável e com um futuro próspero para Cabo Verde.



OS MELHORES PROFISSIONAIS SABEM QUE A QUALIDADE COMEÇA NOS MATERIAIS.





